

# СИЛАБУС ОСВІТНЬОЇ КОМПОНЕНТИ



## Торгова політика та комерційна дипломатія

спеціальність	292 «Міжнародні економічні відносини»	обов'язковість дисципліни	вибіркова
освітня програма	Міжнародна економіка	факультет	економічних відносин та фінансів
освітній рівень	другий (магістерський) рівень	кафедра	економіки та бізнесу

## ВИКЛАДАЧ

### Ушакова Наталія Григорівна



Вища освіта – спеціальність «Політична економія» (економіст та викладач політичної економії)

Науковий ступінь – кандидат економічних наук, 08.00.01 – Політична економія

Вчене звання – професор

Досвід роботи – 46 років

Показники професійної активності з тематики курсу:

- авторка більше 4 методичних розробок;
- співавторка більше 5 тематичних публікацій;
- учасниця наукових і методичних конференцій.

телефон

0955869509

електронна  
пошта

ushakova.nataliia@icloud.com

дистанційна  
підтримка

Moodle

## ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ ПРО ОСВІТНЮ КОМПОНЕНТУ (ДИСЦИПЛІНУ)

<b>Мета</b>	формування системи теоретичних знань та практичних навичок стосовно сучасних методів і моделей формування та реалізації національної торговельної політики згідно правил та норм глобальної торговельної системи СОТ
<b>Формат</b>	Лекції, практичні заняття, самостійна робота, презентація, індивідуальне завдання, командна робота, дискусія. <ul style="list-style-type: none"> <li>• розуміння загальних тенденцій, закономірностей, характерних рис торговельної політики та комерційної дипломатії; специфіки захисту зовнішньоторговельних інтересів держави в рамках Світової організації торгівлі</li> <li>• здатність використовувати міжпредметні зв'язки, поєднувати різну інформацію, отримані знання й навички з метою їхнього застосування у процесі аналізу міжнародної торговельної політики та комерційної дипломатії окремих країн, угруповань країн і в рамках Світової організації торгівлі /дискусія, індивідуальне завдання;</li> <li>• здатність застосовувати отримані теоретичні знання під час аналізу способів захисту та відстоювання національних інтересів України на міжнародній торговельній арені /індивідуальне завдання, командна робота</li> </ul>
<b>Специфічні результати</b>	угруповань країн і в рамках Світової організації торгівлі /дискусія, індивідуальне завдання; <ul style="list-style-type: none"> <li>• здатність застосовувати отримані теоретичні знання під час аналізу способів захисту та відстоювання національних інтересів України на міжнародній торговельній арені /індивідуальне завдання, командна робота</li> </ul>
<b>Обсяг і форми контролю</b>	3 кредити ECTS (90 годин): 16 годин лекції, 14 годин практичні заняття; індивідуальне завдання; підсумковий контроль - залік
<b>Вимоги викладача</b>	активність, своєчасне виконання завдань, командна робота, участь у дискусіях
<b>Умови зарахування</b>	вільне зарахування

## СТРУКТУРА ОСВІТНЬОЇ КОМПОНЕНТИ (ДИСЦИПЛІНИ)

Модуль 1. Інституційний базис та система уніфікованих правил міжнародної торгівлі					
Лекція 1.	Сутність зовнішньоторговельної політики та комерційної дипломатії	Практичне заняття 1 (ПЗ 1)	Суть, цілі й основні види зовнішньоторговельної політики держави. Поняття комерційної дипломатії. Система міжнародного регулювання торгівлі.	Самостійна робота	Типи зовнішньоторговельної політики держави
Лекція 2.	Механізм функціонування ГАТТ/СОТ	ПЗ 2	Основні відмінності ГАТТ та СОТ. Організаційна структура та функції СОТ. Процедура набуття членства. Основні принципи функціонування багатосторонньої торговельної системи в рамках СОТ.		Історія створення ГАТТ та СОТ.
Лекція 3.	Система сучасних правил світової торгівлі товарів	ПЗ 3	Фундаментальні принципи уніфікованих міжнародних правил торгівлі товарами. Оцінка товарів для митних цілей. Збори та формальності при експорті та імпорті. Норми і принципи застосування правил визначення країни походження товарів.		Специфіка лібералізації світового ринку сільськогосподарської продукції
Лекція 4.	Особливості комерційної дипломатії у сфері міжнародної торгівлі послугами. Право інтелектуальної власності в міжнародній торгівлі.	ПЗ 4	Структура класифікації послуг прийнята в СОТ. Способи організації міжнародної торгівлі послугами. Основні правила та принципи торгівлі послугами.		Захист прав інтелектуальної власності на міжнародному ринку

## Модуль 2. Міжнародні торговельні переговори та захист національних інтересів

Лекція 5.	Міжнародні торговельні переговори: процедури і стратегії.	ПЗ 5	Сутність, етапи й особливості проведення торговельних переговорів. Системний аналіз перед початком переговорів. Стратегія і тактика ефективних переговорів.	Самостійна робота	Багатосторонні торговельні переговори
Лекція 6.	Торговельні заходи захисту внутрішнього ринку	ПЗ 6	Загальні положення щодо застосування захисних обмежень. Способи захисту внутрішнього ринку. Характеристика та класифікація демпінгу. Субсидії як інструмент захисту національного ринку.		Особливості застосування компенсаційного мита
Лекція 7.	Торговельна політика України та проблеми комерційної дипломатії	ПЗ 7	Основні переваги і ризики членства країни в СОТ. Етапи приєднання України до СОТ, умови та наслідки. Заходи зовнішньоторговельної політики України після вступу до СОТ.		Зміни в торговельній політиці України в умовах війни з Росією
Лекція 8.	Торговельна політика України та проблеми комерційної дипломатії		Участь України в регіональних союзах та угрупованнях. Лібералізація доступу українських товарів на ринки світу. Вплив вступу на доходи державного бюджету. Запобігання загрози торговельно-економічної ізоляції.		

## ОСНОВНА ЛІТЕРАТУРА ТА МЕТОДИЧНІ МАТЕРІАЛИ

Література

1. Торговельна політика та комерційна дипломатія: тестові й аналітичні завдання : навч.-метод. посібник / укл.: Т.В. Марченко. Чернівці : Чернівець. нац. ун-т ім. Ю. Федьковича, 2022. 96 с.
2. Москалик Р. Торговельна політика : Навчальний посібник (електронне видання). – Л: ЛНУ імені Івана Франка, 2024. 61 с.
3. Міжнародні економічні відносини та світова політика. Ч. 1: Навчальний посібник / Лютак О.М., Баула О.В., Галазюк Н.М., Зелінська О.М., Корольчук Л.В., Кравчук П.Я., Урбан О.А., Полянська Т.О. – Луцьк: СПД Гадяк Жанна Володимирівна, друкарня «Волиньполіграф», 2022. 324 с.
4. Міжнародний бізнес: навчальний посібник у схемах та таблицях для здобувачів вищої освіти спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини» /Ушакова Н.Г., Андросова Т.В., Кулініч О.А., Помінова І.І., Федоренко Н.М. – Електрон. дані. – Х. : ХДУХТ, 2021. – 240 с.

Методичне забезпечення

1. Теорія та практика зовнішньої торгівлі: конспект лекцій для студентів спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини» Ч.1. /Укладачі: Ушакова Н.Г., Помінова І.І. – Х. : ХДУХТ, 2020. – 1 електрон. опт. диск (CD-ROM); 12см – Назва з тит. екрана.
2. Теорія та практика зовнішньої торгівлі: конспект лекцій. Ч.2. /Укладачі: Ушакова Н.Г., Помінова І.І., Кулініч О.А. Х. : ФОП Іванченко І.С., 2021. 92 с. Х.: ФОП Іванченко І.С., 2021. 92 с.
3. Ушакова Н.Г., Зарецька Л.М. Історія економіки та економічної думки: навчально-методичний посібник. Х.: МОНОГРАФ, 2020. 211 с.
4. Ушакова Н.Г., Гринько П.Л. Міжнародні організації: навчальний посібник у структурно-логічних схемах [електронне видання]. Харків: ХДУХТ, 2021. 150 с.

## СИСТЕМА ОЦІНЮВАННЯ

	СИСТЕМА	БАЛИ	ДІЯЛЬНІСТЬ, ЩО ОЦІНЮЄТЬСЯ
Підсумкове оцінювання	100 бальна ECTS (стандартна)	до 80	100% від усередненої оцінки за модулі
Модульне оцінювання		до 20	Індивідуальний проект (з презентацією)
Презентаційне завдання	100 бальна сумарна	до 50	відповіді на семінарських заняттях
		до 30	результат засвоєння блоку самостійної роботи
		до 20	презентація індивідуального завдання

## НОРМИ АКАДЕМІЧНОЇ ЕТИКИ ТА ДОБРОЧЕСНОСТІ

Всі учасники освітнього процесу (в тому числі здобувачі освіти) повинні дотримуватися кодексу академічної доброчесності та вимог, які прописані у положенні «Про академічну доброчесність учасників освітнього процесу ДБТУ»: виявляти дисциплінованість, вихованість, поважати гідність один одного, проявляти доброзичливість, чесність, відповідальність.