


## СИЛАБУС ОСВІТНЬОЇ КОМПОНЕНТИ



| <b>МІЖНАРОДНА ТОРГІВЛЯ</b>   |  |                           |   |                      |                       |
|--|--|---------------------------|---|----------------------|-----------------------|
| спеціальність  | 076 Підприємництво та торгівля   | обов'язковість дисципліни | вибіркова   |                      |                       |
| освітня програма   | Не обмежено  | факультет                 | управління торговельно-підприємницькою та митною діяльністю |                      |                       |
| освітній рівень  | Другий (магістерський)   | кафедра                   | торгівлі, готельно-ресторанної та митної справи             |                      |                       |
| <b>ВИКЛАДАЧ</b>  |  |                           |   |                      |                       |
| <b>Сподар Катерина Вікторівна</b>  |  |                           |   |                      |                       |
|  | <p><b>Вища освіта – спеціальність «Організація оптової та роздрібної торгівлі»</b><br/> <b>Науковий ступінь – кандидат технічних наук, 05.18.15 Товарознавство харчових продуктів</b><br/> <b>Вчене звання – доцент кафедри товарознавства, торгівлі та управління якістю товарів</b><br/> <b>Досвід роботи – 12 років</b><br/> <b>Показники професійної активності тематики курсу:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- авторка візуального супроводження дисципліни;</li> <li>- співавторка більше 5 методичних розробок;</li> <li>- співавторка 3 тематичних публікацій;</li> <li>- учасниця методичних конференцій.</li> </ul> |                           |   |                      |                       |
|  | телефон  | 0635607464                | Ел. пошта   | katespodar@gmail.com | Дистанційна підтримка |

### ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ ПРО ОСВІТНЮ КОМПОНЕНТУ (ДИСЦИПЛІНУ)

|   |  |
|---|--|
| Мета  | Формування розуміння закономірностей, логіки та механізмів міжнародної торгівлі, отримання знань і практичних навичок щодо сучасних форм організації та методів міжнародного обміну товарами й послугами, здійснення експортно-імпортних операцій, фінансових аспектів міжнародної торгівлі, а також укладання міжнародних комерційних контрактів  |
| Формат  | лекції, практичні заняття, самостійна робота, індивідуальні завдання, командна робота  |
| Деталізація результатів навчання і форм їх контролю | <ul style="list-style-type: none"> <li>- здатність оцінювати механізми державної політики щодо захисту внутрішнього ринку від іноземної конкуренції за допомогою використання тарифних та нетарифних інструментів торговельної політики;</li> <li>- здатність ефективно використовувати сучасні інформаційні технології аналізу даних при дослідженні світового ринку товарів і послуг з подальшою метою укладання міжнародного комерційного контракту;</li> <li>- здатність впевнено орієнтуватись у нормативно-правовій базі щодо змісту міжнародних комерційних контрактів;</li> <li>- здатність узагальнювати вітчизняну і зарубіжну практику застосування методів міжнародної торгівлі щодо питань зовнішньої торгівлі товарами і послугами.</li> </ul> |
| Обсяг і форми контролю                              | 4 кредити ECTS (120 годин): 16 годин лекцій, 14 годин практичних занять, підсумковий контроль – залік  |
| Вимоги викладача                                    | вчасне виконання завдань, активність, залученість, командна робота   |
| Умови зарахування                                   | вільне зарахування   |

### ДОПОВНЮЄ СТАНДАРТ ОСВІТИ І ОСВІТНЮ ПРОГРАМУ

|                    |   |                                      |   |
|--------------------|---|--------------------------------------|---|
| <b>Компетенції</b> | ЗК 1. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.   | <b>Програмні результати навчання</b> | ПРН1. Вміти адаптуватися та проявляти ініціативу і самостійність в ситуаціях, які виникають в професійній діяльності.   |
|                    | ЗК 2. Вміння виявляти, ставити та вирішувати проблеми.  |                                      | ПРН2. Визначати, аналізувати проблеми підприємництва, торгівлі і біржової діяльності та розробляти заходи щодо їх вирішення.  |
|                    | ЗК 4. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності). |                                      | ПРН5. Вміти професійно, в повному обсязі й з творчою самореалізацією виконувати поставлені завдання у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.                    |
|                    | ЗК 5. Визначеність і наполегливість щодо поставлених завдань і взятих обов'язків.   |                                      | ПРН6. Вміти розробляти та впроваджувати заходи для забезпечення якості виконуваних робіт і визначати їх ефективність.   |
|                    | ЗК 6. Здатність оцінювати та забезпечувати якість виконуваних робіт   |                                      | ПРН7. Визначати та впроваджувати стратегічні плани розвитку суб'єктів господарювання у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.                                   |
|                    |   |                                      | ПРН8. Оцінювати продукцію, товари, послуги, а також процеси, що відбуваються в підприємницьких, торговельних та/або біржових структурах, і робити відповідні висновки для прийняття |

|  |  |  |   |
|--|--|--|---|
|  | <p>СК 1. Здатність розробляти та реалізовувати стратегію розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур.</p> <p>СК 2. Здатність проводити оцінювання продукції, товарів і послуг в підприємницькій, торговельній та/або біржовій діяльності</p> <p>СК 3. Здатність до ефективного управління діяльністю суб'єктів господарювання в сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> |  | <p>управлінських рішень.</p> <p>ПРН12. Планувати і виконувати наукові дослідження, презентувати й обговорювати їх результати державною та іноземною мовами.</p> <p>ПРН13. Застосовувати сучасні дослідницькі технології та методи досліджень у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> |
|--|--|--|---|

| СТРУКТУРА ОСВІТНЬОЇ КОМПОНЕНТИ                                    |   |                             |   |                          |   |
|---|---|-----------------------------|---|--------------------------|---|
| Модуль 1. Системи організації та регулювання міжнародної торгівлі |   |                             |   |                          |   |
| <b>Лекція 1</b>   | Загальна характеристика міжнародної торгівлі            | <b>Практичне завдання 1</b> | Загальна характеристика та національний рівень регулювання міжнародної торгівлі | <b>Самостійна робота</b> | Специфічні риси міжнародної торгівлі          |
| <b>Лекція 2</b>   | Національний рівень регулювання міжнародної торгівлі    | <b>Практичне завдання 2</b> | Правова база міжнародної торгівлі   |                          | Доцільність міжнародного торговельного обміну |
| <b>Лекція 3</b>   | Правова база міжнародної торгівлі                       | <b>Практичне завдання 3</b> | Міжнародні організації з регулювання міжнародної торгівлі                       |                          | Теорії міжнародної торгівлі                   |
| <b>Лекція 4</b>   | Наднаціональний рівень регулювання міжнародної торгівлі | <b>Практичне завдання 4</b> | Організаційні аспекти міжнародної торгівлі                                      |                          | Торгова політика Європейського Союзу          |
| <b>Лекція 5</b>   | Організаційні аспекти міжнародної торгівлі              |                             |   |                          | Міжнародний лізинг                            |
|   |   |                             |   |                          | Міжнародне виробниче кооперування             |

| <b>Модуль 2. Розрахункові операції міжнародної торгівлі</b>   |  |                             |   |                          |   |
|---|--|-----------------------------|---|--------------------------|---|
| <b>Лекція 6</b>   | Методи здійснення експортно-імпортних операцій | <b>Практичне завдання 5</b> | Методи здійснення експортно-імпортних операцій      | <b>Самостійна робота</b> | Непрямий метод міжнародної торгівлі               |
| <b>Лекція 7</b>   | Фінансові аспекти міжнародної торгівлі         | <b>Практичне завдання 6</b> | Фінансові аспекти міжнародної торгівлі              |                          | Характеристика міжнародних розрахунків            |
| <b>Лекція 8</b>   | Фінансування міжнародної торгівлі              | <b>Практичне завдання 7</b> | Фінансування міжнародної торгівлі                   |                          | Засоби та способи здійснення міжнародних платежів |
| <b>ОСНОВНА ЛІТЕРАТУРА ТА МАТЕРІАЛИ ЗАКОНОДАВЧО-НОРМАТИВНОЇ БАЗИ</b>   |  |                             |   |                          |   |
| <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність» від 16.04.91р. №959–ХІІ// Все о бухгалтерском учете. – 1999. – №24. – С. 24–28</li> <li>2. Дергачова В.В., Кузнецова К.О., Манаєнко І.М. Міжнародні економічні відносини: навчальний посібник. К.: КПІ ім. Ігоря Сікорського, Вид-во «Політехніка», 2020. 424 с.</li> <li>3. Міжнародна торгівельна діяльність: підручник / В.В. Рокоча, В.Г. Алькема та ін. – К.: ВНЗ «Університет економіки та права КРОК», 2018. – 698 с.</li> <li>4. Григорова-Беренда Л. І. Теорія і практика зовнішньої торгівлі : навчальний посібник / Л. І. Григорова-Беренда, М. В. Шуба. – Харків : Харківський національний університет імені В. Н. Каразіна, 2016. – 136 с.</li> <li>5. Міжнародні відносини та зовнішня політика України : підручник / [Ю. В. Пунда, І. П. Козинець, В. С. Клименко та ін.]. – К. : НУОУ ім. Івана Черняхівського, 2020. – 328 с.</li> </ol> |  |                             |   |                          |   |
| <b>СИСТЕМА ОЦІНЮВАННЯ</b>   |  |                             |   |                          |   |
| <b>СИСТЕМА</b>  |  | <b>БАЛИ</b>                 | <b>ДІЯЛЬНІСТЬ, ЩО ОЦІНЮЄТЬСЯ</b>                    |                          |   |
| <b>Підсумкове оцінювання</b>  | <b>100 бальна ECTS (стандартна)</b>            | <b>до 50</b>                | <b>50% від усередненої оцінки за модулі</b>         |                          |   |
|   |  | <b>до 50</b>                | <b>підсумкове тестування</b>                        |                          |   |
| <b>Модульне оцінювання</b>  | <b>100 бальна сумарна</b>                      | <b>до 50</b>                | <b>відповіді на тестові питання</b>                 |                          |   |
|   |  | <b>до 20</b>                | <b>усні відповіді на лабораторних заняттях</b>      |                          |   |
|   |  | <b>до 30</b>                | <b>результат засвоєння блоку самостійної роботи</b> |                          |   |
| <b>НОРМИ АКАДЕМІЧНОЇ ЕТИКИ ТА ДОБРОЧЕСНОСТІ</b>   |  |                             |   |                          |   |
| <p><b>Всі учасники освітнього процесу (в тому числі здобувачі освіти) повинні дотримуватися кодексу академічної доброчесності та вимог, які прописані у положенні «Про академічну доброчесність учасників освітнього процесу ДБТУ»: виявляти дисциплінованість, вихованість, поважати гідність один одного, проявляти доброзичливість, чесність, відповідальність.</b></p>  |  |                             |   |                          |   |