

СИЛАБУС ОСВІТНЬОГО КОМПОНЕНТУ



ДИЛЕРСЬКА СЛУЖБА В АПВ

спеціальність	Н7 Агроінженерія	обов'язковість дисципліни	вибіркова
освітня програма	агроінженерія	факультет	мехатроніки та інжинірингу
освітній рівень	другий (магістерський)	кафедра	агроінженерія

ВИКЛАДАЧ

Романашенко Олександр Анатолійович



Вища освіта – спеціальність механізація сільського господарства
Посада - доцент кафедри оптимізації технологічних систем
Досвід роботи – більше 35 років

Показники професійної активності з тематики курсу:

- співавтор 3 монографій;
- співавтор 5 учбових посібників;
- співавтор 4 методичних розробок;
- співавтор 7 тематичних публікацій;
- учасник наукових і методичних конференцій.

Телефон:	+38 096 251 49 25	E-mail:	romanashenko.a@btu.kharkov.ua	Дистанційна підтримка:	Moodle
----------	-------------------	---------	-------------------------------	------------------------	--------

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ ПРО ОСВІТНІЙ КОМПОНЕНТ (ДИСЦИПЛІНУ)

Мета	вивчення сучасного стану організації процесу збуту та придбання технологічних матеріалів на підприємствах різної форми власності та формування основ теоретичної підготовки з набуття практичних навичок у постачанні продукції та її продажі.
Формат	вивчення сучасного стану організації збуту та придбання технологічних матеріалів на підприємствах різної форми власності та формування основ теоретичної підготовки до управління господарськими процесами в АПВ.
Деталізація результатів навчання і форм їх контролю	• здатність вирішувати складні завдання і приймати ефективні рішення щодо складу та експлуатації комплексів машин, вміння організовувати роботу на підприємстві у нових ринкових відносинах. • здатність творчо та критично мислити, створювати і оптимізувати інноваційні техніко-технологічні системи в рослинництві, тваринництві, зберіганні продукції і технічному сервісі. • здатність забезпечувати роботоздатність і справність машин
Обсяг і форми контролю	3 кредити ECTS (90 годин): 14 годин лекції, 16 годин практичні; 60 години самостійних, модульний контроль (2 модулі); підсумковий контроль – залік.
Вимоги викладача	вчасне виконання завдань, активність, командна робота.
Умови зарахування	вільне зарахування.

ВІДПОВІДНІСТЬ СТАНДАРТУ ОСВІТИ І ОСВІТНІЙ ПРОГРАМІ

Компетентності	ФК5. Здатність розв'язувати задачі оптимізації і приймати ефективні рішення з питань використання машин і техніки в рослинництві, тваринництві, зберіганні, первинній обробці і транспортуванні сільськогосподарської продукції; ФК8. Здатність використовувати методи управління й планування матеріальних та пов'язаних з ними інформаційних і фінансових потоків для підвищення конкурентоспроможності підприємств; ФК9. Здатність прогнозувати і забезпечувати технічну готовність сільськогосподарської техніки; ФК11. Здатність до отримання і аналізу інформації щодо тенденцій розвитку аграрних наук, технологій і техніки в сільськогосподарському виробництві.	Програмні результати навчання	ПРН5. Приймати ефективні рішення стосовно форм і методів управління інженерними системами в АПК; ПРН9. Приймати ефективні рішення щодо складу та експлуатації комплексів машин; ПРН12. Здійснювати ефективне управління та оптимізацію матеріальних потоків; ПРН13. Забезпечувати роботоздатність і справність машин; ПРН15. Створювати і оптимізувати інноваційні техніко-технологічні системи в рослинництві, тваринництві, зберіганні продукції і технічному сервісі.
----------------	---	-------------------------------	---

СТРУКТУРА ОСВІТНЬОГО КОМПОНЕНТУ (ДИСЦИПЛІНИ)

Модуль 1. Мета та зміст предмету

Лекція 1	Сутність дилерської служби.	Практичне заняття 1	Побудова схеми інфраструктури товарного ринку підприємства	Самостійна робота	Інфраструктура товарного ринку: сутність, склад і проблеми розвитку
Лекція 2	Поняття термінів у оперативно-збутовій діяльності. Придбання та продаж запчастин до сільськогосподарської техніки. Каталоги запчастин	Практичне заняття 2	Розрахунок потреби оптового підприємства у корисній площі та корисній місткості загально-товарного складу для зберігання товарів		Принципи й особливості діяльності дилерських посередників на товарному ринку
Лекція 3	Поняття термінів у дилерській діяльності. Придбання та продаж запчастин до сільськогосподарської техніки. Каталоги запчастин				Підприємства оптової торгівлі
Лекція 4	Визначення потреби для господарств різної специфікації у запчастинах та вузлів агрегатів	Практичне заняття 3	Розрахунок потреби підприємств в запасних частинах та вузлів агрегатів в залежності від їх використання		
Модуль 2. Операційні технології проведення видів технічного обслуговування					
Лекція 5	Місце дилерської компанії в процесі просування товарів та послуг на ринок. Фінансовий ринок.	Практичне заняття 4	Укладання угоди між виробником і виробниками на поставку товару	Самостійна робота	Торговельно-посередницька діяльність на товарному ринку
Лекція 6	Посередництво у здійсненні операцій з цінними паперами. аудиторська діяльність як засіб контролю фінансової діяльності суб'єктів господарювання.	Практичне заняття 5	Задачі на оптово-роздрібну торгівлю		Інформаційна та організаційно-комерційна діяльність
Лекція 7	Поняття фондової біржі. Законодавство, що регулює діяльність ондової біржі. особливі умови припинення діяльності фондової біржі.				Персональний продаж.

ОСНОВНА ЛІТЕРАТУРА ТА МЕТОДИЧНІ МАТЕРІАЛИ

1. Романенко Л. Ф. Маркетинг. Словник економічних термінів / Л. Ф. Романенко – К. : Ун-т “Україна”, 2017. – 232 с.
2. Яковенко В. Б. Менеджмент і маркетинг: [навч. посіб.] / В. Б. Яковенко. – К. : Вид-во Європейського ун-ту, 2019. – 144 с.
3. Дейнека, С. Використання матеріально-технічної бази сільськогосподарських підприємств в сучасних умовах / С. Дейнека, М. Гринь, І. Махмудов // Техніка і технології АПК. – 2020. – № 11. – С. 16-17.
4. Навчання AFS для дилерської мережі Case IH // Пропозиція. – 2019. – № 2 (спецвип. «Farm Forum»). – С. 20.
5. Тренінг для дилерської мережі Case IH в Україні // Пропозиція. – 2021. – № 2 (спецвип. «Farm Forum»). – С. 13.
6. Марченко, В. Прилуцький дилерський центр Titan Machinery Ukraine вже працює / В. Марченко // Agroexpert : практ. посіб. аграрія. – 2020. – № 11. – С. 64-65.

1. Методичні вказівки до виконання практичних занять з дисципліни «Організація дилерської діяльності в АПВ» Розрахунково-практичне завдання №1 «Побудова схеми інфраструктури товарного ринку підприємства» Для студентів спеціальності 208. Агроінженерія денної та заочної форми навчання О.Д. Калюжний, М.О. Циганенко, О.А. Романащенко– Харків, 2021. – 12 с.
2. Методичні вказівки до виконання практичних занять з дисципліни «Організація дилерської діяльності в АПВ» Розрахунково-практичне завдання №2 «Розрахунок потреби оптового підприємства у корисній площі та корисній місткості загально-товарного складу для зберігання товарів» Для студентів спеціальності 208. Агроінженерія денної та заочної форми навчання О.Д. Калюжний, М.О. Циганенко, О.А. Романащенко– Харків, 2021. – 14 с.
3. Методичні вказівки до виконання практичних занять з дисципліни «Організація дилерської діяльності в АПВ» Розрахунково-практичне завдання №3 «Укладання угоди між виробником і виробниками на поставку товару» Для студентів спеціальності 208. Агроінженерія денної та заочної форми навчання О.Д. Калюжний, М.О. Циганенко, О.А. Романащенко– Харків, 2022. – 11 с.
4. Методичні вказівки до виконання практичних занять з дисципліни «Організація дилерської діяльності в АПВ» Розрахунково-практичне завдання №4 «Задачі на оптово роздрібну торгівлю» Для студентів спеціальності 208. Агроінженерія денної та заочної форми навчання О.Д. Калюжний, М.О. Циганенко, О.А. Романащенко– Харків, 2022. – 15 с.

МАТЕРІАЛЬНО-ТЕХНІЧНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ

Обчислювальна техніка, програмне забезпечення, мультимедіа.

СИСТЕМА ОЦІНЮВАННЯ

СИСТЕМА		БАЛИ	ДІЯЛЬНІСТЬ, ЩО ОЦІНЮЄТЬСЯ
Підсумкове оцінювання	100 бальна ECTS (стандартна)	до 50	50% від усередненої оцінки за модулі
		до 50	підсумкове тестування
Модульне оцінювання	100 бальна сумарна	до 50	відповіді на тестові питання
		до 20	усні відповіді на лабораторно-практичних заняттях
		до 30	результат засвоєння блоку самостійної роботи

НОРМИ АКАДЕМІЧНОЇ ЕТИКИ ТА ДОБРОЧЕСНОСТІ

Всі учасники освітнього процесу (в тому числі здобувачі освіти) повинні дотримуватися кодексу академічної доброчесності та вимог, які прописані у положенні «Про академічну доброчесність учасників освітнього процесу ДБТУ»: виявляти дисциплінованість, вихованість, поважати гідність один одного, проявляти доброзичливість, чесність, відповідальність.